

CAAC Axeljustering med avgörande fördelar...



Bevola har många års praktisk och teoretisk kunskap av axlar. Denna erfarenhet har vi använt oss av när vi byggt vår nya CAAC-plattform. CAAC betyder Computer Axle Adjustment Concept.

Innan leverans justeras alla axlar med CAAC lasermätning och justering. Denna justering är

en av de största besparingar för åkaren när det gäller däckslitage, reparationer och bränsleförbrukning.

CAAC är redan förberedd för god miljö och mindre slitage på vägarna.

BEVOLA Maskinteknik

Bevola har investerat i en ny modern maskinpark som gör oss till en mer attraktiv partner. Med nya maskiner från bl.a. Italienska Italtex och Japanska Amada, kommer Bevola att kunna laserskära, klippa och bocka i material som rostfritt stål, aluminium och fanér.

Fördelarna med att samla sina uppdrag hos Bevola är många och inte minst vår fokus och erfarenhet på områden som optimering och produktutveckling, ger din verksamhet tillväxtpotentialer och stora besparingar.



HACO plåtsax 13mm/3000mm.



AMADA laserskärare 4KW 1500x5000x12mm.



ITALTEC kantpress, 160 ton/3 m.



SELCO EB 95mm såg (fanér/trä/plast) 3,8 x 3,2m x 80mm med optimering.



BIESSE ROVER 342 CNC bearbetningscenter.



ELCEMATIC automatsåg/alu.



Sidolämsgigg.



Montagebord.



ESAB svetsverk. Co2+TIG+ALU.



Robotstans FABRI-CENTER Stanseffekt: 20 ton.



AMADA kantpress.



Robotsvetsning.

Välkommen till Bevola

Bevola har marknadens bredaste produktplattform av påbyggnadskomponenter för lastbilar, släp och trailers. Våra lösningar skapas genom egna produkter, agenturer och våra allsidiga produktionsfaciliteter.

Läs mer på www.bevola.se

A/S Bevola



Bevola är ett självständigt bolag i Grönbech & Söner koncernen. Grönbech & Söner Holding etablerades 1828 av sjökaptan M.J Grönbech. Produkterna var från början lergods och järnvaror. 1853 ändrades firman till G&S och man handlade med järn och stål. G&S Holding är idag en modern och välkänd koncern.

Grönbech & Söner köpte Bevola i slutet av 1999.

Bevola etablerades 1968 och har på 40 år arbetat fram ett gott rykte på påbyggnadskomponenter till transportsektorn och lösningar till industrin och den offentliga sektorn. Bevola har genom koncernskapet med Grönbech & Söner A/S, genomgått en större förändring och framstår idag som en modern verksamhet med positiv utveckling. Bevola har huvudkontor med gemensamma funktioner, produktion och centrallager i Ringsted och bolag/avdelningar i Norge och Sverige.

Från Grønbech & Sønner till Bevola

Sjökapten M.J Grønbeck etablerar en handelsfirma och produkterna var från början fajance och järnvaror.

1828

1853 Ändrades firman till Grønbech & Sønner och man handlade med järn och stål.

1853

1917 blev M.Haunstrup ägare till Grønbech & Sønner.

1917

1947 ändrades Grønbech & Sønner till A/S i samband med M.Haunstrups bortgång.

1947

1968 Grundas A/S Bevola.

1968

1988 den 1:e oktober delas Grønbech & Sønner till den idag kända koncernen.

1988

1989 G & S får handelsavtal med ROR för den Skandinaviska marknaden.

1989

1999 G&S köper i slutet av året A/S Bevola och ROR flyttas till dotterbolaget A/S Bevola.

1999

2000 Autoavdelningen från G&S fusioneras in i A/S Bevola.

2000

2003 Bevola A/S genomför en stor omstrukturering.

2003

Bevola introducerar Euroflex i hela Norden och fortsätter utvecklingen av CAAC.

2010

Purple+



Mission

Genom dialog "människa till människa" och "Bara bättre lösningar" vill Bevola skapa mer tid, tätare samarbete och vikten av tillväxt i hela värdekedjan.

Purple+ är Bevolas verksamhetsplan fram till 2015. Arbetsprocessen med planen är inspirerad av de två författarna W.Chan Kim och Renée Mauborgne och deras bok "Blue Ocean Strategy". Innehållet i planen är en vision, en mission, en strategi, en värdekedja och en ekonomisk målsättning. Det är vår önskan att positionera Bevola bland de mest innovativa verksamheterna i Norden. Vårt beteende och vår relation till hela värdekedjan i vår bransch är unik jämfört med den generella branschnivån.

Genom vårt innovativa tankesätt har vi nu tagit avstånd till resten av branschen genom våra 3 koncept, MaximalPartner, GlobalPartner och VaerdiPartner. Vårt Blue Ocean perspektiv från Purple+ ger oss en helt annorlunda ingång i hela värdekedjan.



Kommunikationsplattform

PODIO Samarbetsplattform / intranet / Extranet	NETVIEWER Video konferenser	EMAIL / OFFICE Dokumenthantering
WEBSITE / SHOP / SNAPENGAGE	AX ERP system Administrationssystem	TELEFON Stationär Skype Mobil
FAX	INVENTOR / AUTOCAD / SOLIDWORKS	INDESIGN PHOTOSHOP ILLUSTRATOR

Produkter och lösningar

Underkörnings-skydd	Skärmar och beslag	Verktynslådor	Sidoskydd	Axlar	Bromsar
Dragstänger	Kinnegripstolpar	Tankar	Beslag	Lyktor och lampor	Kablar
Chassi-konsoller	Faner	Surrning och utrustning	Flakkanter	Alulösningar	Kopplingar
Plaströr och Spiralslangar	Special-lösningar	Sandströare	Ljusbågar	Inredning	Hjul och däck
Stödben	Container-utrustning	Tippcylinder	Gångjärn	Bruks-material	Diverse
ADR- och säkerhetsutr.	Kontakter och kabelsko	Gummi/ PVC profiler	Presennings-utrustning	Gasfjädrar	Reflexer och skyltar
Luckor läs	Rostfria ståldelar	Innovation	Marknadsföring	Concept-utveckling	Produktion och maskinteknik

Bevola arbetar målmedvetet med att skapa den mest optimala värdekedjan i branschen. Att effektivisera i värdekedjan ger mycket större besparingar än man någonsin uppnår med enskilda produktrabatter.

Men det finns mer än stora ekonomiska fördelar i värdekedjan, genom förenklingar, skapar man mer ro, tid och överblick i företaget och det kan man utnyttja till merförsäljning och kundvård.

Bevola är branschens bredaste leverantör. En attraktiv fördel du kan utnyttja, när bottenlinjen skall förbättras och besparingarna skall hittas. Bevola är mer än bara produkter. Vi ser på hela verksamheten och är därför alltid redo för en dialog och genom samarbete, kan vi finna de bästa samarbetsformerna, företagsoptimeringarna och produktlösningarna.